

Seit über 85 Jahren produzieren und handeln wir mit Dichtungen aller Art und technischen Elastomer- und Kunststoffteilen. Wir beliefern namhafte Erstausrüster im In- und Ausland. Unsere Halbzeuge und kundenindividuelle Produkte beschaffen wir weltweit bei ausgesuchten Partnern.

Wir sind ein dynamisches Unternehmen, das nach neuen Erkenntnissen des Marketings und der Personalentwicklung arbeitet. Wir organisieren unsere Arbeit in Prozessteams, die ein hohes Maß an Eigenverantwortung tragen und arbeiten intensiv daran unsere Prozesse ständig zu verbessern.

SOLUTIONS AND SERVICES TO BUSINESS FOR POLYMER AND SEALING TECHNOLOGY

**Bei uns haben Sie die Chance, die Entwicklung des Unternehmens eigenverantwortlich mitzugestalten.
Wir suchen einen Mitarbeiter(m/w/d) für unser Vertriebs-Team:**

technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) *Vollzeit, unbefristet*

Ihre Aufgabengebiete:

- Sie betreuen die Einkäufer und Konstrukteure unserer Kunden und generieren neue Anfragen.
- Sie beraten unsere Kunden und präsentieren auch vor Ort Ihre Lösungen.
- Sie erstellen aussagekräftige, passgenaue Angebote und erzielen erfolgreich Abschlüsse.

Ihre Kompetenzen und Fähigkeiten:

- relevante Berufserfahrung im Vertrieb technischer und erklärungsbedürftiger Produkte im Industriesektor bevorzugt Dichtungen oder technische Polymerteile
- solide Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS-Office Anwendungen und CRM Systemen

Organisationstalent, Verhandlungsgeschick, Kostenbewusstsein, Flexibilität und Belastbarkeit gehören genauso zu Ihren Eigenschaften, wie der wertschätzende Umgang mit Menschen.

Wir bieten Ihnen:

- Eine spannende Aufgabe in einem vielfältigen Umfeld in einer interessanten Branche
- eine moderne Prozess-Organisation mit hoher Eigenverantwortung und hohem Gestaltungsfreiraum
- die Möglichkeit sich intensiv mit Hilfe von Weiterbildungen zu entwickeln
- ein attraktives Grundgehalt mit einer erfolgsorientierten Vergütung
- einen klimatisierten Arbeitsplatz sowie kostenlos Kaffee und Kaltgetränke in einem stark werteorientierten Unternehmen
- ... und gerne dass, was Ihnen sonst noch wichtig ist - lassen Sie uns darüber reden.

Die Stelle ist ab sofort zu besetzen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an

Bewerbung@BergerS2B.com zu Händen Simon Treiber senden. Bei Fragen stehen wir

Ihnen gerne auch vorab telefonisch unter **0621 41003-12** zur Verfügung.

Berger S2B GmbH | Hans-Thoma-Str. 49-51 | 68163 Mannheim

www.BergerS2B.com

ÜBER 85 JAHRE ERFAHRUNG UND QUALITÄT