

## Standard und Routine können wir Ihnen nicht bieten...

... **aber eine spannende Vertriebsaufgabe**, denn Dichtungen, technische Gummi- und Kunststoffteile für die unterschiedlichsten Bereiche sind heute keine Standard-C-Teile mehr. Sie sind zunehmend systemrelevant und dementsprechend anspruchsvoll – dies alles macht es hochinteressant für den Vertrieb. Hier geht es weniger um Produkte, sondern vielmehr um Lösungen – und die sollen Sie zukünftig mit unseren Kunden einfach und passgenau ermitteln.

Deshalb suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:

## Technischen Vertriebsprofi (m/w) Vollzeit, unbefristet

### Welche Aufgaben erwarten Sie bei uns?

- Am Anfang hören Sie nur zu, was Ihre Kunden brauchen.
- Dann ermitteln Sie mit den Einkäufern und Konstrukteuren unserer Kunden Dichtungs-, technische Gummi- und Kunststofflösungen. Dabei finden Sie auf Basis unserer variablen Fertigungskompetenz die einfachste und passgenaue Lösung für ihre Kunden. Sie beraten telefonisch, vor Ort oder per Videokonferenz – ganz nach Wunsch des Kunden.
- Zum Schluss überzeugen Sie ihn mit einem passgenauen Angebot.
- Intern geben Sie mit Ihrer Erfahrung wichtige Impulse für unsere Unternehmensentwicklung auf Produkt, Fertigungs- und Dienstleistungsebene, denn mehr als 85 Jahre erfolgreiche Zusammenarbeit mit unseren Kunden basieren auf kontinuierlicher Anpassung und Flexibilität.

### Was erwarten wir von Ihnen?

- Berufserfahrung im Vertrieb technischer und lösungsorientierter Produkte im Industriesektor – bevorzugt Dichtungen, technische Gummi- und Kunststoffteilen
- Lösungsorientiertes Verkaufen
- Teamfähigkeit und Gestaltungswillen in einem modernen Traditionsunternehmen
- Die Bereitschaft zum Lernen, denn die Lösungen von morgen müssen nicht auf dem Wissen von heute beruhen
- Solide Englisch und IT-Kenntnisse – MS-Office, CRM und moderne Kommunikationssysteme sind ihre Arbeitsumgebung

### Was bieten wir Ihnen?

- Eine interessante abwechslungsreiche Aufgabenstellung mit hoher Eigenverantwortung und vielen Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein attraktives Einkommen in Kombination aus fairem Grundgehalt und einer erfolgsorientierten, variablen Vergütung
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem kleinen, aber feinen und wertorientierten Unternehmen mit klarer Vision und Mission
- Fachliche und persönliche Weiterbildung durch interne und externe Seminare (ILAGO®)
- Ganz sicher keine Routine oder Langeweile...
- ...und gerne dass, was Ihnen sonst noch wichtig ist – lassen Sie uns darüber reden?

**Sind Sie interessiert?** Wir freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Email, die Sie bitte mit Angaben Ihrer Gehaltsvorstellungen an [Bewerbung@BergerS2B.com](mailto:Bewerbung@BergerS2B.com) zu Händen Herrn Treiber senden. Bei Fragen stehe ich Ihnen gerne unter 0621/41 003-12 zur Verfügung.